



**LP Raoul Follereau**

Champ professionnel

# MRCU

Métiers de la Relation aux  
Clients & Usagers

Baccalauréat  
Professionnel

## Commerce

### Pour quoi faire ?

#### Apprendre à

- Conseiller, vendre et fidéliser ;
- Communiquer ;
- Présenter les produits sur le lieu de vente (magasin);
- Participer à l'animation du point de vente ;
- Commander les produits et gérer les stocks.

**Un métier de contact,  
un travail de terrain**



### Comment ?

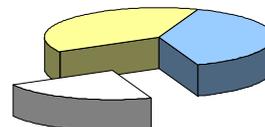


Des applications pratiques  
au lycée dans  
**le pôle vente**

équipé d'un magasin pédagogique,  
de matériel informatique et  
d'outils de communication

#### Formation en 3 ans

Enseignement  
professionnel  
15h / semaine



**Au Lycée**

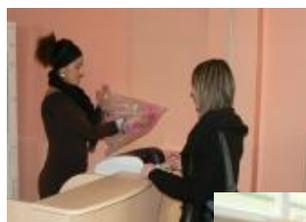
Enseignement  
général  
15h / semaine

**En Entreprise**

**22 semaines sur les 3 années**

### Pour qui ?

**Elève de Troisième**



### Et après ?

**Le Bac Pro Commerce permet de s'insérer  
immédiatement dans le monde professionnel**

*Cependant, il est toujours possible,  
suivant les goûts et les compétences de chacun,  
de poursuivre en*

- **BTS NRC, MUC ou DUT TC**
- **Autre formation post-bac**

#### Contact :

Chef de travaux  
Pôle tertiaire

Tél : 03 84 90 16 25

[www.lycee-follereau-belfort.fr](http://www.lycee-follereau-belfort.fr)