



LP Raoul Follereau

Champ professionnel

MRCU

Métiers de la Relation aux
Clients & Usagers

Baccalauréat
Professionnel

Commerce

Pour quoi faire ?

Apprendre à

- Conseiller, vendre et fidéliser ;
- Communiquer ;
- Présenter les produits sur le lieu de vente (magasin);
- Participer à l'animation du point de vente ;
- Commander les produits et gérer les stocks.

**Un métier de contact,
un travail de terrain**



Comment ?

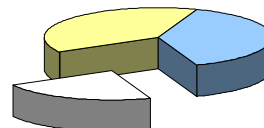


Des applications pratiques
au lycée dans
le pôle vente

équipé d'un magasin pédagogique,
de matériel informatique et
d'outils de communication

Formation en 3 ans

Enseignement
professionnel
15h / semaine



Au Lycée

Enseignement
général
15h / semaine

En Entreprise

22 semaines sur les 3 années

Pour qui ?

Elève de Troisième



Et après ?

**Le Bac Pro Commerce permet de s'insérer
immédiatement dans le monde professionnel**

*Cependant, il est toujours possible,
suivant les goûts et les compétences de chacun,
de poursuivre en*

- **BTS NRC, MUC ou DUT TC**
- **Autre formation post-bac**



Contact :

Chef de travaux
Pôle tertiaire

Tél : 03 84 90 16 25

www.lycee-follereau-belfort.fr